

## Wir bieten Dir:

- Ein familiäres Umfeld mit flachen Hierarchien
- Ein überdurchschnittliches Entgelt
- Zusatzleistungen
- 30 Tage Urlaub
- Hansefit
- Jobrad
- Altersvorsorge
- Weiterbildungsmöglichkeiten

## Sales Manager (m/w/d) am ENERGY HUB Wilhelmshaven

(883)

📍 Standort: Wilhelmshaven 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

### Werde ein Teil des Teams:

Wir suchen Dich für unser Partnerunternehmen als Sales Manager (m/w/d) am ENERGY HUB Wilhelmshaven

### Deine Aufgaben:

- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen, Entwicklung von Möglichkeiten zur Vertragsverlängerung und für neue Verträge
- Identifizierung von neuen Projekten und Aushandlung von Vertragsbedingungen
- Identifizierung und Management von Geschäftsrisiken
- Analysieren von Daten und erstellen von Berichten um Bereiche für das Unternehmenswachstum zu ermitteln
- Führen von Statistiken für die jeweiligen Geschäftsbereiche und analysieren von Trends
- Teilnahme an Networking-Veranstaltungen und Aufbau von Kontakten in der Branche

### Was wir uns von Dir wünschen:

- Mehrjährige Erfahrung im kaufmännischen Bereich (idealerweise im Energiesektor)
- Bachelor-Abschluss in Betriebswirtschaft
- Fließendes Deutsch und Englisch - verhandlungssicher
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit in der internen Abstimmung mit Fachabteilungen, Kunden und Lieferanten
- Fähigkeit, enge Beziehungen zu Kunden und Branchenkontakten aufzubauen
- Strategisches Denken und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Positive Einstellung und die Fähigkeit, über den Tellerrand zu schauen
- Gute MS Office Kenntnisse
- Hervorragendes Zeitmanagement, Teamfähigkeit
- Sehr gute organisatorische Fähigkeiten und die Fähigkeit zum Multitasking
- Branchentrends erkennen, aktuelle Regelwerke kennen und beachten

### Dein Ansprechpartner:

**Nicole Habeck**

Senior Personalberaterin

Mobil/WhatsApp: [+49 160 99433909](tel:+4916099433909)

E-Mail: [jobs@kdw-hr.de](mailto:jobs@kdw-hr.de)

**Abteilung(en):** Office

[Impressum](#)