

Mitarbeiter (m/w/d) für den Vertriebsinnendienst

(1250)

📍 Standort: Lübeck 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Zweck und Ziel der Stelle

Für unseren Kunden suchen wir in der Direktvermittlung einen Mitarbeiter (m/w/d) für den Vertriebsinnendienst

Im Vertriebsinnendienst Team bist Du für den Vertrieb der Dienstleistungen in den Bereichen Arbeitsschutz, Datenschutz, Prozessmanagement und Schulungen verantwortlich.

Deine Aufgaben:

- Du bist Teil eines motivierten Vertriebsteams und übernimmst eigenständig spannende Aufgaben in einem abwechslungsreichen Arbeitsbereich
- Als Ansprechpartner (m/w/d) für die Kunden entwickelst Du maßgeschneiderte Angebote und betreust Deinen Kundenstamm mit persönlicher Beratung und individuellem Service
- Du kümmerst Dich aktiv um den Ausbau und die Pflege von Kundenbeziehungen
- Gemeinsam mit Deinem Team arbeitest Du an der Weiterentwicklung unserer Produktlinien und gestaltest neue Verkaufsoptionen
- In enger Zusammenarbeit mit dem Marketing bringst Du frische Ideen ein und unterstützt bei der Planung und Organisation von Marketingaktionen
- Du bearbeitest im Team Ausschreibungsunterlagen und trägst so direkt zum Erfolg bei
- Mit Deiner analytischen Stärke erstellst Du Reports und Auswertungen, unterstützt bei der Prozessoptimierung und sorgst für klare Einblicke in unsere Vertriebsleistung
- Für den Termine beim Kunden bereitest Du Akquise Gespräche vor und legst den Grundstein für erfolgreiche Verhandlungen

Das bringst du mit:

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung abgeschlossen und idealerweise bereits Erfahrung im Inside Sales gesammelt – Quereinsteiger mit Vertriebserfahrung sind natürlich ebenso willkommen
- Du bist offen, begeisterungsfähig und glänzt mit Deiner Kommunikationsstärke
- Du sprichst Interessenten aktiv an und überzeugst mit Deinem feinen Gespür für bedarfs- gerechte Beratung
- Deine Kenntnisse in MS Office, insbesondere in Excel und Word, sind fundiert und praxisorientiert
- Ob im Team oder allein – Du arbeitest strukturiert, selbstständig und flexibel, auch bei wechselnden Herausforderungen
- Mit Deinem Blick fürs Detail und Deinem überdurchschnittlichen Organisationstalent behältst Du immer den Überblick
- Du begeisterst Dich für die Dienstleistungen und bringst Erfahrungen im Cross-Selling und Up-Selling mit
- Verhandlungssichere Deutsch sowie Englischkenntnissen (mind. B1)

Das bietet Dir unser Kunde:

- Mehrtägiges Onboarding-Programm und Einarbeitung im spezifischen Fachbereich
- Gelebte Unternehmenswerte: Wertschätzung, Zuverlässigkeit, Vertrauen, Begeisterung
- Familiäres, lockeres Betriebsklima mit kurzen Kommunikationswegen
- Spannende Kunden und vielfältige Branchen mit interessanten Projekten
- Bis zu 30 Tage Urlaub, Heiligabend und Silvester frei, zusätzlicher Urlaubstag am Geburtstag
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis und regelmäßige Entwicklungsdialoge

- Unterstützung durch gezielte Schulungen zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung
- Attraktives und leistungsgerechtes Vergütungspaket (u.a. Sportprogramme, VWL)
- Moderne Arbeitsplätze mit höhenverstellbaren Tischen und mobile Arbeitsmittel
- Betriebliche Altersvorsorge und Krankenzusatzversicherung
- Vielfältige Teamevents zur Förderung des Zusammenhalts

Deine Ansprechpartnerin:

Nicole Habeck

HR-Consultant

Mobil/WhatsApp: [+49 160 99433909](tel:+4916099433909)

E-Mail: jobs@kdw-hr.de

Abteilung(en): Office

[Impressum](#)