

Wir bieten Ihnen:

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem erfolgreichen Unternehmen
- Attraktives Gehaltspaket mit erfolgsabhängiger Vergütung und Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Weitere Benefits wie bspw. JobRad
- Umfassende Einarbeitung sowie kontinuierliche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Angenehmes Arbeitsklima in einem familiengeführten Unternehmen mit flachen Hierarchien

New Business Development Manager (m/d/w) Großraum München

(681)

 Standort: München  Anstellungsart(en): Vollzeit

Zweck und Ziel der Stelle

Für unser Partnerunternehmen einem weltweit führenden Anbieter von Anfahrtschutzlösungen für industrielle Umgebungen suchen wir Sie New Business Development Manager (m/d/w) Großraum München

Ihre Aufgaben:

- Sie unterstützen uns dabei, die sichersten und effektivsten Arbeitsplätze zu schaffen
- Sie übernehmen die Verantwortung für den Ausbau unseres Kundennetzes in einer bestimmten Region
- Sie sind Ansprechpartner für unsere Neukunden
- Sie sorgen für eine eigene proaktive Leadgenerierung auch durch Kaltakquise im zugewiesenen Gebiet in Zusammenarbeit mit dem Sales Development Executive im Innendienst
- Sie führen Eröffnungsgespräche mit neuen Kunden und halten Firmenpräsentationen
- Sie aktualisieren das CRM zeitnah und sorgfältig, um über optimale Kundendaten zu verfügen

Was wir uns von Ihnen wünschen:

- Authentizität, Kontaktfreudigkeit und Kommunikationsstärke
- Sie können durch zielgerichtete Beratung überzeugen
- Mit Zuverlässigkeit, Leidenschaft und Engagement stellen Sie sich jeder Herausforderung
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen und IT
- Deutschkenntnisse – Fließend in Wort und Schrift und ein gültiger Führerschein Klasse B

Ihr Ansprechpartner:

Nicole Habeck

Senior Personalberaterin

Mobil/WhatsApp: [+49 160 99433909](tel:+4916099433909)

E-Mail: jobs@kdw-hr.de

Abteilung(en): Office

[Impressum](#)