Wir bieten Dir:

- Leistungsabhängige Boni und Provisionen zur Anerkennung und Belohnung Deiner Erfolge
- Sicherheit und Stabilität durch einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Ein unterstützendes, kollegiales Umfeld mit einem starken Teamgeist
- Wettbewerbsfähiges Gehalt, das Deine Leistung und Erfahrung widerspiegelt
- Doppelte Verpflegungsmehraufwands-Pauschale (Spesen)
- Firmenwagen
- Komfortable und qualitativ hochwertige Unterkünfte während Deiner Dienstreisen
- Umfassende Schulung und Unterstützung zur schnellen und effektiven Einarbeitung in Deine neuen Aufgaben
- Corporate Benefits
- Leasingvorteile für Firmenfahrräder
- Massagen 2x jährlich
- 100 % Kita-Zuschuss

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für Brandschutzsysteme

(698)

Standort: Lübeck Anstellungsart(en): Vollzeit Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Wir suchen Dich als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) zur Direktvermittlung.

Deine Tätigkeiten:

- Vertrieb von Feuerlöschsystemen
- Beratung und Verkauf von spezialisierten Brandbekämpfungssystemen für die Windenergie oder Gastronomie
- Pflege und Ausbau von Kundenbeziehungen im In- und Ausland
- Identifikation und Ansprache potenzieller Kunden weltweit
- Analyse von Markttrends und Wettbewerbern zur Entwicklung von Vertriebsstrategien
- Bereitstellung technischer Informationen und Beratung für Kunden
- Unterstützung bei der Lösung technischer Probleme und Fragestellungen
- Führen von Verkaufsverhandlungen und Abschluss von Verträgen
- Präsentation der Produkte und Dienstleistungen auf Messen und Veranstaltungen
- Teilnahme an internen Meetings und strategischen Planungen
- Durchführung von Schulungen und Produktdemonstrationen für Kunden
- Erstellung von Schulungsunterlagen und Präsentationen
- Internationale Reisetätigkeit zur Kundenbetreuung und Markterschließung
- Flexibilität und Bereitschaft, an verschiedenen Standorten weltweit zu arbeiten
- Analyse und Reporting von Vertriebskennzahlen zur Optimierung der Verkaufsstrategien

Was wir uns von Dir wünschen:

- Verständnis der Funktionsweise und der technischen Aspekte von Brandbekämpfungssystemen
- Erfahrung im Vertrieb oder in der Anwendung von Feuerlöschsystemen von Vorteil
- Hervorragende mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten
- Fähigkeit, komplexe technische Informationen verständlich zu vermitteln
- Verhandlungsgeschick und überzeugendes Auftreten im Kundenkontakt
- Technisches Verständnis und Fähigkeit zur Anwendung von Software zur Unterstützung des

Verkaufsprozesses
- Grundlegende technische Kenntnisse zur Anpassung und Erklärung der Produkte
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind erforderlich

Deine Ansprechpartnerin:

Shirley Wolf

Telefon: 0451 - 39 77 88 9 - 98

Mobil/WhatsApp: +49 151 22117671

E-Mail: jobs@kdw-hr.de

Abteilung(en): Industrie, Office

Impressum