

Wir bieten Ihnen:

- Eine vielseitige und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem etablierten Familienunternehmen
- Mobiles Arbeiten nach Absprache an bis zu zwei Tagen pro Woche
- Ein verkehrsgünstig gelegenes modernes Büro im Herzen Hamburgs direkt an der Alster
- Betriebliche Altersvorsorge sowie Gesundheitsförderungsmanagement
- Fahrradleasing & Fahrtkostenbeteiligung
- Kaffee, Tee & Wasser sowie ein Obstkorb stehen kostenlos zur Verfügung
- Zuschuss zum EGYM Wellpass
- Reisemanagementtool NAVAN - spezielle Angebote für Privatreisen

Licensing Manager (m/w/d)

(1437)

📍 Standort: Hamburg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Zweck und Ziel der Stelle

Für unseren Kunden suchen wir einen Licensing Manager (m/w/d) zur Verstärkung des internationalen Teams im Bereich Pharma FDF (Generics).

In dieser verantwortungsvollen Position gestalten Sie die Vermarktung generischer Fertigarzneimittel aktiv mit und begleiten internationale Lizenzprojekte von der ersten Geschäftsanbahnung bis zur erfolgreichen Umsetzung.

Wenn Sie Verhandlungsgeschick, wirtschaftliches Denken und Freude an der Zusammenarbeit mit internationalen Partnern mitbringen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Ihre Aufgaben:

- Identifikation, Bewertung und internationale Vermarktung von generischen Fertigarzneimitteln im B2B-Umfeld
- Aufbau, Betreuung und Weiterentwicklung langfristiger Geschäftsbeziehungen mit internationalen Kunden und Lizenzpartnern
- Eigenverantwortliche Begleitung des gesamten Licensing-Prozesses – von der ersten Kontaktaufnahme über Due-Diligence-Prozesse und Vertragsverhandlungen bis hin zur Implementierung
- Koordination bereichsübergreifender Projekte in Zusammenarbeit mit Regulatory Affairs, Supply Chain, Finance, Legal, Projektmanagement und weiteren Fachabteilungen
- Erstellung, Prüfung und Abstimmung von Geheimhaltungs-, Lizenz-, Liefer- und Änderungsvereinbarungen
- Analyse von Marktpotenzialen sowie Bewertung wirtschaftlicher Kennzahlen, Preisstrategien und Forecasts zur Unterstützung fundierter Geschäftsentscheidungen
- Erstellung von Angeboten, Produktübersichten, Marktanalysen und weiteren vertriebsrelevanten Unterlagen
- Überwachung vertraglicher Meilensteine sowie Koordination von Umsetzungs- und Zahlungsprozessen
- Repräsentation des Unternehmens auf internationalen Messen, Konferenzen sowie bei Kundenterminen im In- und Ausland

Was wir uns von Ihnen wünschen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, International Business, Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Qualifikation, z. B. als Betriebswirt (m/w/d) mit Schwerpunkt Außenhandel
- Mehrjährige Berufserfahrung im Licensing Management, Business Development oder Vertrieb innerhalb der pharmazeutischen Industrie, idealerweise im Generika- oder FDF-Umfeld
- Erfahrung im Umgang mit internationalen Geschäftspartnern sowie in der Verhandlung kommerzieller und vertraglicher Vereinbarungen
- Analytisches Denkvermögen sowie ein gutes Verständnis für Marktanalysen, Preisgestaltung und wirtschaftliche Zusammenhänge
- Ausgeprägte Kommunikations- und Organisationsfähigkeit sowie Freude an der Zusammenarbeit mit interdisziplinären Teams
- Strukturierte, eigenverantwortliche und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Hohe Kundenorientierung, Verhandlungsgeschick und interkulturelle Kompetenz
- Bereitschaft zu nationalen und internationalen Dienstreisen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihr Ansprechpartner:

Nicole Habeck

HR-Consultant

Mobil/WhatsApp: [+49 160 99433909](tel:+4916099433909)

E-Mail: jobs@kdw-hr.de

Abteilung(en): Office

[Impressum](#)