Wir bieten Dir:

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Herausforderungen in einem Familienunternehmen
- Eigenverantwortliches Arbeiten in einem motivierten Team
- Vollumfängliche und strukturierte Einarbeitung durch das vorhandene Team
- Ein respektvolles Miteinander und ein gutes Betriebsklima
- 30 Tage Urlaub sowie zusätzliche freie Tage am 24.12. und 31.12.
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

(Junior) Key Account Manager (m/w/d)

(1042)

Standort: Wilhelmshaven Anstellungsart(en): Vollzeit

Werde ein Teil des Teams:

Wir suchen Dich für unser Partnerunternehmen als (Junior) Key Account Manager (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Betreuung des langjährigen Kundenstammes im Rahmen der Produktpalette für den LEH (Handelsmarken), die Food-Industrie und den Großhandel, dabei erstellst Du Angebote und führst die Vertragsverhandlungen
- Du unterstützen die Vertriebsleitung bei der Planung, Steuerung und Erweiterung des Absatzmarktes, dazu gehört die Kundenakquise im Innen- und Außendienst sowie die Teilnahme an Messen

Was wir uns von Dir wünschen:

- Eine kaufmännische Ausbildung oder ein entsprechendes Studium sowie Erfahrung im Vertrieb, vorzugsweise im Bereich Handelsmarken für den LEH und Ingredients für die weiterverarbeitende Industrie
- Du arbeitest gerne im Team, bist kommunikativ und flexibel
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse und bist sicher im Umgang mit Standardsoftware wie MS Office
- Bereit zu gelegentlichen Dienstreisen

Dein Ansprechpartner:

Nicole Habeck

Senior Personalberaterin

Mobil/WhatsApp: +49 160 99433909

E-Mail: jobs@kdw-hr.de

Abteilung(en): Office

Impressum